



# 2008 台北國際木工機械暨木工材料展

INTERWOOD

TAIPEI 7.4-7.7

www.interwoodtaipei.com.tw

E-mail: interwood@taitra.org.tw

## 佈告欄



### 展覽日期與時間

7月4-6日 ..... 9:00-18:00  
7月7日 ..... 9:00-15:00



### 展覽快訊

主辦單位：  
中華民國對外貿易發展協會  
台灣區機器工業同業公會  
台灣區木工機器工業同業公會

出版發行：  
中華民國對外貿易發展協會  
展覽業務處展覽6組  
電話：(02)2725-5200 ext. 2876  
傳真：(02)2729-1191

編製單位：  
The China Post  
英文中國郵報  
電話：(02)2596-9971  
傳真：(02)2595-7962  
網址：www.chinapost.com.tw

## 坐三望二

# 台灣木工機械衝向全球NO.1

由台灣區機器工業同業公會、台灣區木工機器同業公會與外貿協會所共同主辦的「2008台北國際木工機械暨木工材料展」已熱鬧開展，在開幕記者會上，為凸顯木工與生活的關係，特地請到五位鼓師表演「螃蟹手鼓」，透過充滿生命力的音樂，讓高腳杯狀的木製羊皮鼓隨旋律擺動，大大拉近了木工機械與一般民眾的距離。

外貿協會秘書長趙永全在致詞時特別指出，此展覽歷史悠久，從10年前改為3年一屆，至今為第十屆。而今年的參展攤位

達到1070個，較上屆增加10%，共182家廠商參與，比上屆增加7%，都創歷年來新高記錄。這次展覽以外銷為主，內銷為輔，透過外貿協會的積極運作，還邀請到來自英國、法國、加拿大、烏克蘭、薩爾瓦多、瓜地馬拉以及大陸等地的買主，也在展期中舉辦聯合採購洽談會，提供絕佳的商業交流平台；趙永全表示，為了促進台灣木工機械產業源源不絕的創意，鼓勵技術改革與創新產品，本次展覽更同時進行「2008木工機械設計暨優良產品競賽」，所有入選的產品都可在



各得獎業者攤位上展出，讓同業與國外買主都能在現場親身感受到研發技術的革新與進步。

經濟部次長謝發達以宏觀的角度表示，台灣木工機械年產值已達全球第4名，僅次於德國、義大利、美國，木工機的出口值更是排名全球第3，去年更達

到6億8392萬美元，比去年增加8.4%，謝發達認為，台灣木工機械配送出貨的高度機動性，加上位於中國大陸與東南亞地區的跳板位置，未來可朝國際技術交流平台方向發展。

台灣木工機器同業公會理事長洪肇志致詞時，以充滿自信的口吻表示，這幾年一屆比一屆盛大，今年光是微展首日已有多家只表性大廠參與，可見此展覽在業界的重要性，更界接顯示台灣木工機械展已經走過因家具廠商外移產生的低潮期，再度走向另一波高峰。

## 法國買主 探詢各類木工機械

台灣木工機產業發展甚早，早已在國際市場闖出一片天，今年特地前來台灣參觀台北國際木工機械暨木工材料展的外國買主，很多都已和台灣業者建立長久的商業關係，其中也有不少是受到同業的推薦，特地前來探詢合適的產品，如來自法國的Patrick Beley即是從朋友口中得知有關台灣製木工機的相關消息，因此特地抽空前來參觀台北木工機械展。

Beley在法國經營一家木工機械經銷商Societe D' Exploitation Etablissements Sate (Sate)目前代理的品牌以歐洲品牌為主，尤其以

德、義兩國居多。Beley在大致看過會場展出的產品後，覺得台灣木工機械種類齊全，並且表示他所經營的經銷商函蓋各種木工機械，因此很有可能在會場上看到合適的產品。

Beley並透露，他已在會場上看到幾款令他印象深刻的刨工機，並也已和業者做進一步的洽談，他表示，台灣木工機品質已達到一定的標準，雖然仍無法和德、義製造的先進機種相提並論，但有其特定訴求的對象，難怪已在國際市場占有一席之地。Beley第一次來台灣，在展覽第一天已對台灣製的各類木工機留下深刻印象，相信很快就能發展出雙邊貿易關係。

## 買主聯合洽談會 陣容龐大

為配合今年台北國際木工機械暨木工材料展，外貿協會特別與經濟部透過全球50餘個海外據點，洽邀外國重量級買主前來採購，並為他們舉辦聯合採購會，讓他們利用在台期間與台灣廠商做面對面的溝通。

來自瓜地馬拉Mr. Hector A. Vargas所經營的Tecun集團，是瓜地馬拉最大的木工機械供應商，已向台灣採購木工機械十餘年，Vagas對台灣木工機情有獨鍾，他表示過去中國大陸剛興起時，集團內有多位股東曾主張將訂單轉移給大陸廠商以降低成本，但他堅持木工機械技術水準高，不應輕易將訂單轉給新廠商，如今證明他眼光正確。Vagas很高興這次登記與Tecun集團洽談的台灣廠商多達20餘家，相信會後必然成果豐碩。

來自羅馬尼亞的Dr. Ing.



Nicolae Beganu在木工機械方面也自認為是位「台灣通」，該公司Ing. Beganu-Consulting, Engineering S.R.L.自四、五年前開始已向台灣採購各種木工機械，Beganu很清楚台灣木工機械種類齊全，而他對台灣的實木加工機尤其青睞，認為其在國際市場上頗具競爭力。

馬來西亞的大東方控股公司總經理孫一翔(Soon Yit Siang)對台灣木工機產業也相當熟悉，其集團經營的版圖包括整個大中華地區和東南亞，他相信台灣木工機械在亞洲地區仍深具潛力。

## 貝特機械 專業製作送材機

貝特機械股份有限公司(攤位：D709D)為一家送材機專業製造廠，該公司市場經理洪立克謙稱，送材機只是一般木材加工廠的一種配件，然而該公司卻已在這領域中闖出一片天，目前貝特公司的送材機行銷世界各地，而且市場佔有率在各國都高居前五名，洪立克表示，若

可算出全球市佔率，其名次可能更可觀。

除了送材機領域中獨佔鰲頭，貝特機械為今年台北國際木工機械暨木工材料展邀請到兩位烏克蘭的買主前來參觀，並招待他們到台中參觀其他木工機械廠。

洪立克表示，這兩位烏克蘭買主在其國內都是木工機的

經銷商，因為地緣關係，該公司目前所經營的木工機大都是歐洲品牌，然而經由貝特公司引介來台參觀幾家木工機械廠後，對台灣木工機已留下深刻印象。

台灣木工機產業發展時間甚早，並已在主要國際市場上維持穩定的市占率，近年來國際新興市場的掘起，吸引不少台商的注意，烏克蘭便是其中之一，值得業者前往開拓。

雖然如此，Simon今年仍特別抽空前來參觀台北國際木工機械暨木工材料展，當他在展覽會場上看到各式機械的新機種，不禁豎起大拇指稱讚。他表示，台灣木工機20年前就做得很好，而且20年來不斷在既有的款式上求新求變，顯示台灣業者配合市場的積極態度。

## 法國重量級買主 向台採購機械多年

據外貿協會表示，今年台北國際木工機械暨木工材料展吸引多位外國重量級買主前來參觀採購，其中來自法國的Jean-Marie Simon真是名符其實，其體型高大，很有大老板的架勢。

Simon為一家法國公司M.S. DIS-Leadermac France的總經理，該公司經銷各種木工機械，自20年前就開始向台灣採購木工機，且20年來從未間斷，其向台灣採購的木工機械範圍廣泛，因此對台灣木工機產業有相當程度的了解。

## 優良產品競賽 得獎名單揭曉鼓勵業者創新

為配合今年台北國際木工機械暨木工材料展覽會所舉辦的「2008 木工機械設計暨優良產品競賽」結果已於昨天揭曉。據主辦單位表示，這次活動所頒發的獎項分為木工機械和週邊設備兩大類，前者有三項產品獲獎，而後者有兩

項產品獲獎，所有得獎者將於7月6日晚間「買主之夜暨頒獎酒會」中頒獎表揚。

主辦單位表示，今年參選的產品無論從設計理念或產品本身的製造品質都比以往傑出，可見競賽者對此活動的重視。

本屆獲獎作品名單如下：

類別	參賽公司	參賽產品	會議結果
木工機械類	勝源機械股份有限公司	四面鉋木機 LMC-1023T	傑出
	廣穎機械工業股份有限公司	自動化裁斷機CFS-200	優良
	博凱機械股份有限公司	動柱式電腦中心加工機 BWM-C5101AEB+B-Axis	優良
週邊設備類	貝特機械股份有限公司	手壓刨送材機 AF114	傑出
	勝源機械股份有限公司	CNC快速換刀系統	優良